

中小企业盈利状况令人担忧

部分公司毛利率不到5% 28%公司处于亏损

本地中小企业的盈利状况令人担忧，大部分公司的毛利率不到5%，更有28%的公司处于亏损。

此外，本地公司开发海外市场意愿强但有心无力，迫切希望得到银行的财务援助，但又担心透露“商业秘密”而影响生意。

专家建议，商家应该主动了解更多的金融产品，通过向银行提供更确实透明的商业数据，来争取财务援助。

由DP资讯集团展开的第二个“中小企业发展民意调查”结果显示，依赖国内市场的本地中小型商家去年生意惨淡，在接受调查的800多家公司中，有28%的公司毛利(profit margin)是负数，也就是说亏钱；43%的公司毛利不到5%；5%至10%的有17%，毛利超过10%的只有12%。

调查对“中小企业”的定义，是指至少30%股权由本地人持有、年销售额或营业额不超过6000万元的公司。

负责进行调查的DP资讯集团董事经理陈优娜表示，老公司比新公司的盈利要好，大公司也比小公司的盈利状况较佳。近三分之一的中小企业每年盈利顶多10万元，营业额介于100万元至500万元居多。



郑万福：许多小公司在商品和服务价格上都不敢收得太高，商家现阶段将生存放在比盈利更重要的位置。

DP资讯集团是在4个月前寄出问卷给1万多家中小企业，并收到800多家公司的回应。

新加坡中小型企业公会执行理事长郑万福认为：“新加坡经济环境近年没有显著改善，许多小公司都在挣扎求存，在商品和服务价格上都不太敢收得太高，担心失去顾客和生意，生存反而比盈利排在更重要的位置。”

由于受到经营能力的限制，36%的中小型企业谈到发展海外业务时，仍然是以新加坡为中心，单纯的开展出口业务，24%的公司通过委任海外代表和代理机构来进行；只有19%的公司在海外设立分行和办事处，他们认为最担心的是经济



张耀文：在经营情况良好的时候争取贷款，而不是在生意下滑的时候寻求援助。

环境的变化，其次是无法融资，以及缺乏对海外市场了解和接触。

在使用金融服务方面，许多商家还是倾向于“透支”或者是“分期付款”。但专家们认为，它只适于盈利较高的企业，如果毛利率平平，则应该选择金融成本较为合理的“贸易融资”、“有期贷款”、“贸易信贷”、“现金管理服务”等等。

DP资讯公司建议商家向银行提供更确实的数据以获得更好的财务支持，同时应该相信，透露准确的经商数字并不会影响商家的竞争力。

Stamfls食品管理服务总裁张耀文建议商家，“在经营情况良好的时候争取贷款，而不是在生意下滑的时候寻求援助。”